

autobiografie profesionala
Gabriel NICULESCU

Bucuresti - martie 2006

2006 - an aniversar >>> 30 de ani in slujba cunoasterii, 5 ani de initiativa privata si pionierat cu Marketing I.T.

1

2

3

4

5

6

7

Date personale

8

Ionel Gabriel NICULESCU

9

domiciliul stabil în București
Sos. Alexandria 94, sector 5

10

tel.: 021 4212862, 0788 329972
e-mail: ionel_niculescu@yahoo.com



- ◆ nascut în Bucuresti în 1964
- ◆ starea civilă – divortat
- ◆ copii – un băiat în vârstă de 18 ani

1

2

3

4

5

6

caracterizare generala

7

- ◆ educație socială și profesională solidă
- ◆ abilități și spirit deschis pentru social și comunicare

8

- ◆ pregătire profesională temeinică tehnică, economică și științifică
- ◆ experiența profesională complexă

9

10

- ◆ motivație puternică determinată de interesul pentru realizarea obiectivelor propuse
- ◆ experiența de viață

- ◆ serios, receptiv, perseverent, loial
- ◆ bun observator al realităților
- ◆ imaginație și creativitate
- ◆ libertate în gândire și inițiativă
- ◆ capacitate de analiză și sinteză
- ◆ capacitate pentru combinații
- ◆ ferm în decizii și acțiuni
- ◆ bun organizator

1
2
3
4
5
6
7
8
9
10

functia: director
firma: Marketing I.T. srl - Bucuresti
domeniul activitatii: Afaceri
descriere firma: Servicii pentru IMM
perioada:2001 - 03 <> prezent

reperre profesionale

- ◆ management, marketing, vânzari, inovare
- ◆ oferta de servicii si solutii de afaceri pentru IMM "consulte- "
- ◆ vânzari si servicii IT&C
- ◆ proiectul pilot "PEA Piata Unirii" - panou electronic de afisaj cu LED-uri
- ◆ - vânzari servicii publicitare outdoor, reportaje si productie videospoturi
- ◆ lansare proiecte de investitii ¹ si de cercetare ²
- ◆ propuneri pentru alte 60 de proiecte de cercetare si proiectare



2006 2005 2001 1999 1996 1993 1992 1991 1990 1989 1988 1982

- ◆ 1-"5PEA pentru Bucuresti" - proiect pilot pentru construirea unei retele nationale de panouri electronice de afisaj
- ◆ -proiect IDC - Interactive Digital Center, pachet de servicii D₃^{interactiv} pentru implementare de înalte tehnologii informatice pentru cercetare si dezvoltare, ciclul de viata al produsului, educatie si antrenament, marketing si vânzari, service.
- ◆ 2-"Solutie informatica wireless mobila pentru sali de conferinte"
- ◆ -"Modernizare globala in comunicari internationale"
- ◆ -"Solutie pentru cresterea semnificativa a sigurantei pasagerilor la calatoria cu autoturismul"

1

2

3

4

5

6

7

8

9

10

functia: director administrativ

firma: QBIT - Bucuresti

domeniul activitatii: IT&C

descriere firma: Servicii, solutii si comert pentru IT.
Consultanta si servicii pentru
implementari de solutii informatice.

perioada: 1996 - 09 <> 1999- 03

repere profesionale

- ◆ administrare patrimoniu,
- ◆ administrare documente si biblioteca tehnica si comerciala
- ◆ administrarea relatiei cu furnizorii,
- ◆ administrarea relatiei cu clientii

2006 2005 2001 1999 1996 1993 1992 1991 1990 1989 1988 1982

- ◆ administrare mobilier si birotica, parc auto, utilitati, retea calculatoare (cablare si instalare echipamente, asamblare PC, intretinere HW si SW) si telefonie, retea electrica
- ◆ realizare si administrare materiale de marketing si evenimente: prezentari, oferte, reclame grafice, organizare campanii, chestionare, organizare expozitii, administrarea documentelor de marketing si vânzari si a bibliotecii tehnice si comerciale atât în format tiparit cât si electronic, administrare baze de date patrimoniu, furnizori, clienti si altele.
- ◆ relatia cu furnizorii pentru comert si pentru aprovizionarea interna, realizare importuri (vama, transport, depozitare)
- ◆ livrarea produselor la si instalarea acestora la clienti, service pentru echipamentele instalate

1

2

3

4

5

6

7

8

9

10

functia: reprezentant marketing si vânzari

firma: QBIT - Bucuresti

domeniul activitatii: IT&C

descriere firma: Servicii, solutii si comert pentru IT.
Consultanta si servicii pentru
implementari de solutii informatice.

perioada: 1993 - 10 <> 2001- 03

reperre profesionale

- ◆ lucrari pentru marketing
- ◆ administrare relatii cu furnizorii
- ◆ realizare vânzari
- ◆ administrare relatia cu clientii
- ◆ secretariat si asistenta pentru biroul de vânzari

2006 2005 2001 1999 1996 1993 1992 1991 1990 1989 1988 1982

◆ realizare si administrare materiale de marketing si evenimente: prezentari, oferte, reclame grafice, organizare campanii, chestionare, organizare si participare la expozitii, administrarea documentelor de marketing si vânzari si a bibliotecii tehnice si comerciale atât în format tiparit cât si electronic, administrare baze de date patrimoniu, furnizori, clienti si altele.

◆ vânzari produse si servicii IT,

◆ relatia cu furnizorii pentru comert si pentru aprovizionarea interna, realizare importuri (vama, transport, depozitare)

◆ participare la conferinte, seminarii si cursuri de perfectionare profesionala.

1

repere profesionale

2

- ◆ lucrari complexe in instalatii si echipamente electrotehnice, electronice si de automatizari
- ◆ interventii in instalatii electrice de inalta tensiune

3

4

5

6

- ◆ mic comert cu dulciuri, cafea, tigari si produse de igiena.
- ◆ agent de vânzari pentru produse promotionale, birotica si IT.

7

8

9

10

post: muncitor în automatizari
firma: Filiala Distributie Energie Electrica - Bucuresti

perioada: 1991 - 10 <> 1992 - 03
si

firma,: Tesatoria de relon "Panduri" - Bucuresti
perioada: 1988 - 03 <> 1989 - 02

post: administrator
firma: NIMO ServComProd s.r.l. - Bucuresti
domeniul activitatii: comert si servicii
perioada: 1992 - 05 <> 1993 - 10

2006 2005 2001 1999 1996 1993 1992 1991 1990 1989 1988 1982

- ◆ supraveghere, reparatii si intretinere utilaje si instalatiile aferente, echipare si cablare de panouri de automatizare, reparare echipamente electrotehnice, electrice si electronice, realizare montaje electronice, reparatii motoare electrice sincrone si asincrone de curent continuu si curent alternativ.
- ◆ interventii asupra liniilor de înalta tensiune subterane si a celor din statiile de distributie a energiei electrice si asupra echipmentelor electrice, electrotehnice si de automatizare aferente exploatarii acestora.

1
2
3
4
5
6
7
8
9
10

reperे profesionale

- ◆ lucrari complexe in instalatii si echipamente electrotehnice, electronice si de automatizari
- ◆ lucrari de mecanica si de lacatuserie
- ◆ organizare si coordonare punct de lucru
- ◆ marketing pentru identificare de lucrari noi
- ◆ vânzari de servicii de reparatii la centrale termice.

post: muncitor în automatizari
firma: G.S.M.C. Vulcan
(din 1983 I.A.M.R.C.T) Bucuresti
domeniul activitatii: constructii si servicii
în domeniul centralelor termice

divizie: A.M.R.C.T. Sud
perioada: 1990 - 02 <> 1990 - 10
divizie: Antrepriza Sud,
apoi Brigada PIF din Centrala
perioada: 1982 - 10 <> 1988 - 03

2006 2005 2001 1999 1996 1993 1992 1991 1990 1989 1988 1982

◆ activitate profesionala ca muncitor automatist în instalatii electrice si de automatizare de la centrale termice, cu activitate la diversi beneficiari din Bucuresti si provincie, pe diverse santiere de investitii si pe nave maritime si fluviale, executând lucrari de lacatuserie, electrice si de automatizari, de echipare de panouri de automatizare, reparatii sau inlocuiri de echipamente electrice si de automatizare pe agregat, puneri in functiune de cazane de abur de mica si medie presiune pe combustibil lichid si gazos, probe tehnologice, receptie lucrari, lucrari de birou si teren legate de activitatile de executie (prospectare, devize de lucrari, mici negocieri, contractare lucrari, procese-verbale de receptie partiala si definitiva, decontari, predare lucrari la beneficiar, coordonare lucrari).

1
2
3
4
5
6
7
8
9
10

studii

Marketing I.T. - cursuri, seminarii, evenimente profesionale si de afaceri - detalii in pagina urmatoare

IBM România - între 1996 si 1999

- cursuri "IBM PC Institute"
- seminar marketing - IBM
- diploma "IBM Certified Specialist Solution Sales for AS/400"
- diploma "IBM Certified Specialist Solution Sales for RS/6000"

Agentia Universitara INVENTA (1992)

- curs de Consilieri de firma

I.A.M.R.C.T

- policalificare în meseria de lacatus

Liceul industrial Dimitrie Bolintineanu (1974-1982)

- profil electrotehnic, specializarea electronica

2006 2005 2001 1999 1996 1993 1992 1991 1990 1989 1988 1982 1974

◆ începând din 1994 am participat la numeroase cursuri, seminarii, forumuri, conferinte, simpozioane si alte manifestari din domeniul IT&C, al afacerilor, educatiei si cercetarii, participari care mi-au completat educatia profesionala

Marketing I.T. - cursuri, seminarii, evenimente profesionale si de afaceri

București - martie 2006

- 1 ◆ Participarea la definirea viziunii pentru Strategia nationala in domeniul Cercetare Dezvoltare Inovare
2007-2013, directia IST, ASE - 18 martie
- 2 ◆ A 5-a editie a Seminarului National de Nanostiinta si Nanotehnologie, Academia Romana - 2 martie 2006
- 3 ◆ Cercetarea in domeniul securitatii nationale - orizont, Academia Romana - 17 ianuarie 2006
- 4 ◆ Economia bazata pe cunoastere - UPB, CCIR - 12, 13 decembrie 2005
- 5 ◆ Outsourcing Seminar - 2005 22 noiembrie
- 6 ◆ TAIEX Seminar on industrial property rights - Comisia Europeana, CCIR - Bucuresti - 14 noiembrie 2005
- 7 ◆ Forumul International de Investitii - CCIR- editia 2002, 2004 si 2005
- 8 ◆ Avantajele conceptului european de ECO-Design pentru producatorii români din ramurile electronica si electrotehnica - CCIR, Euro Info Center, Fraunhofer IZM - Berlin - 16 sept 2005
- 9 ◆ Standardizare, acreditare si certificarea conformitatii - CCIR, Ministerul Integrarii Europene- 31 august 2005
- 10 ◆ Business Management System-CCIR, BCTP-CRPC, IGEME; UNDP-SPO, UNCTAD/WTO- 25,26 iunie 2005
- ◆ Dialog Social - Hotel Dacia, ACPR - 24-26 noiembrie 2004
- ◆ Internationalizarea IMM - Hotel Athenee Palace Hilton, INCE Italia, Feder Export - 14-15 noiembrie 2004
- ◆ and more

- ◆ Promovarea Programului national multianual pe perioada 2004-2008 de înfiintare si dezvoltare de incubatoare tehnologice si de afaceri, 27 iulie 2005 Casa ONU, UNDP, ANIMMC, Ambasada Japoniei
- ◆ Simpozionul "Cercetare - Dezvoltare, concept determinant pentru dezvoltarea sectorului IMM din România", 26 iunie 2005, CCIR, MEC, INIMM
- ◆ Romanian Info Day on FP6 - IST - 16 iunie 2005 - ICI, istBonus - Q-PLAN, ARIES & comp.
- ◆ Brokerage Event for IST Sector - 20-21 mai 2005 / Sinaia, European-IST - ARIES
- ◆ Forumul deschis pentru Inovatie si Transfer Tehnologic martie 2005, martie 2006, CCIR, MEC, GTZ
- ◆ Curs "Business Communication" - 28-30 sept. 2004, CCIR, The English Speaking Union - Romania

1

2

3

4

alte repere

5

aptitudini manageriale:

subordonati: Sub 10

6

buget administrat: până la 30.000 euro

7

construire buget anexat la plan de afaceri pentru investitie de 1.000.000 euro
am avut responsabilitati privind rezultatele financiare

8

limbi straine:

engleza - Vorbit: mediu, Citit: avansat, Scris: avansat

9

cunostinte limba franceza si limba germana (din scoala generala si liceu)

10

serviciu militar: satisfacut

◆ numeroase demersuri stiintifice si filozofice întreprinse in particular din 1980 până in prezent fundamenteaza un portofoliu bogat de proiecte si propuneri de proiecte pentru investitii si cercetare în domenii diverse, cu accent pe domeniul cunoasterii, al informatiilor si al comunicarii, al managementului si marketingului si al inventicii.

pentru excelența în cunoaștere, pentru excelența în comunicare